

Wakku Inc.

BE YOURSELF

🕒 会社の存在意義

📁 3つの事業ポートフォリオ

👥 Wakku独自の成長モデル

2026年3月12日

株式会社Wakku 会社紹介

クリエイターの自己実現を支援するプラットフォームカンパニーとして、プラットフォーム事業・Webマーケティング支援・システム開発を通じ、挑戦する人と市場をつなぐ仕組みを実装しています。

MISSION

頑張る人の
明日への道標と
なる

VISION

ひとりの“わっ
く”じゃ
つまらない。

BUSINESS

Platform
Marketing
System Dev.

PHILOSOPHY IDENTITY & PURPOSE

挑戦する人の“らしさ”を、 価値に変える会社

CORE MESSAGE

頑張る人の明日への 道標となる。

日本には、まだ知られていない才能と、これから輝く挑戦が数多く眠っています。Wakkuは、その挑戦に光を当て、情熱を成果へと変え、才能と未来がつながる場を実装します。

VISION

ひとりの“わっく”じゃ つまらない。

誰かの熱量と誰かの熱量が重なったとき、そこに新しい価値が生まれる。

Wakkuは、その出会いを偶然に委ねません。戦略と技術によって“必然の共鳴”を生み出し、価値が連鎖する社会を目指します。

FOUNDER MESSAGE

情熱を、成果につなげる。

遊び心や直感を大切にしながらも、ロジックと技術で挑戦の可能性を形にしていきます。

VALUES



共鳴 / Resonate

互いの“わっく”をキャッチして、大きなサウンドにする。



自由 / Be Yourself

“らしさ”フルスロットルで挑戦できる状態を肯定する。



つながり / Link Up

孤立した才能ではなく、重なり合う価値の場をつくる。



遊び心 / Play On

日常に少しの遊びを忍ばせ、創造性を解き放つ。



小さな火種 / Spark It

小さなアイデアを次のワクワクの起点として育てる。

BUSINESS THREE BUSINESS DOMAINS

3つの事業が、ひとつの価値をつくる

CORE VALUE

自己実現と
事業成長の両立

3つの事業は独立した売り物ではなく、挑戦者に必要な「場」 集客」 実装」を一社でつなぎ、継続的な成長基盤をつくるためのポートフォリオとして設計されています。

01 / PLATFORM

wakkul

クリエイターと応援者をつなぎ、才能を多面的に収益化する自社プラットフォーム。

02 / MARKETING

Web & Marketing

制作・SEO・SNS・広告・LPOまでを一気通貫で設計し、売上成長へつなぐ支援。

03 / DEVELOPMENT

System Dev.

事業構想から逆算した、Webアプリ・API連携・保守運用までの戦略的開発。マーケティング施策とつながる実装基盤を提供します。

WHAT WE SOLVE



才能が埋もれてしまう

挑戦者が評価される前に、機会と接点を失っている。



施策と開発が分断される

制作、集客、開発が別々に動き、成果に結びつかない。



成長の再現性がない

単発の成功で終わり、仕組みとして積み上がらない。

PORTFOLIO SUMMARY

wakkul が挑戦者の接点と収益化導線をつくり、

Webマーケティングが集客と販売成長を設計し、

システム開発が継続運用できる事業基盤を実装します。

3事業は独立した売り物ではなく、相互補完する成長エンジンとして設計されています。

SERVICE 01 WAKKUL PLATFORM

wakkul は、才能を収益につなぐ統合型プラットフォーム

SERVICE SUMMARY

クリエイター・タレントと応援者をつなぎ、
活動を多面的に収益化する場をつくる。

プロフィール、仕事受注、商品販売、EC連携、限定体験を一つの導線で扱うことで、「見つけてもらう」「依頼される」「買ってもらう」を分断させずに積み上げます。

REVENUE CHANNELS

01

プロフィール

活動の起点

02

クラウドワー
ク

仕事受注

03

商品販売

直接販売

04

EC連携

既存売上を拡張

05

限定チケット

体験価値を販売

WHAT PROBLEM DOES IT SOLVE?

課題 01

才能があっても、見つけてもらう場がなく、機会損失が起きている。

課題 02

仕事、販売、ファン化が別々のサービスに分かれ、活動が積み上がらない。

課題 03

応援や評価が収益に変わりにくく、挑戦が継続しづらい。

WAKKUL の解決アプローチ

-  プロフィールを起点に、見つけてもらう導線をつくる。
-  受注・販売・体験を一つのプラットフォームで連続化する。
-  応援や実績を、収益と継続活動の原資に変える。

つまり、挑戦者が「活動を続けられる仕組み」そのものを提供するのが wakkul です。

Webマーケティング支援、システム開発

SERVICE 02

Web & Marketing



WHAT IT DOES

Web制作、SEO、SNS、広告、LPO、改善運用までを一気通貫で設計し、集客から売上までの流れを最適化します。

よくある課題

広告、SEO、SNSをやっても、施策がバラバラで売上につながらない。

WAKKUの解決

集客から購入までの全体KPIをつなぎ、費用対効果を一気通貫で改善する。

✓ 制作・集客・改善を1チームで実行

✓ CPAだけでなくLTVまで見据えて支援

✓ 施策ごとの分断をなくし、売上改善へつなげる

SERVICE 03

System Dev.



WHAT IT DOES

Webアプリ、API連携、保守運用までを、事業戦略から逆算して設計・実装し、継続運用できる基盤をつくれます。

よくある課題

システムを作っても使いにくい、拡張できない、マーケティング連携ともつながらない。

WAKKUの解決

ビジネス設計から開発に入ることで、売れる・伸ばせるシステム基盤を実装する。

✓ 要件定義から保守運用まで一貫対応

✓ マーケティング連携を前提にした設計

✓ 事業成長に合わせて拡張できる開発体制

Wakkuが提供する価値

MESSAGE

挑戦する人が、
挑戦を続けられる社会へ。

Wakkuは、挑戦者が見付き、選ばれ、収益化し、成長を継続できるまでをプロダクトと支援事業の両面から実装する会社です。

株式会社Wakku / 代表取締役 CEO 秋田 信明

WHY WORK WITH US

-  構想から実装、運用改善まで一気通貫で伴走できる
-  自社プロダクト運営の知見を事業支援に還元できる
-  マーケティングと開発の分断をなくして成果につなげる

COMPANY PROFILE

株式会社Wakku

ESTABLISHED	2025年6月
REPRESENTATIVE	代表取締役 秋田 信明
BUSINESS	プラットフォーム事業 / Webマーケティング支援 / システム開発
ADDRESS	東京都江東区枝川1-14-20
PHONE	03-6694-2029
INVOICE NO.	T7010601067430
BANK	三井住友銀行

CONTACT

contact@wakku.co.jp

<https://wakku.co.jp/>

お気軽にご相談ください。

[お問い合わせはこちら▶](#)